

ASSISTANT CHEF DE PROJET TRADE MARKETING

Localisation : Siège social - Colombes

Type de contrat : Alternance

Durée : 12 mois

Date de début : Rentrée 2019

Contact : Charlotte DELANDE - Chargée de mission RH : charlotte.delande@biogaran.fr

BIOGARAN :

Laboratoire français, Biogaran est devenu en quelques années le 3ème laboratoire en France en nombre de médicaments délivrés aux patients.

Acteur majeur des médicaments génériques, présent dans les Biosimilaires et l'OTC, Biogaran, avec sa gamme de plus de 850 médicaments et biosimilaires couvre la quasi-totalité des domaines thérapeutiques. Biogaran offre un accompagnement le plus large possible aux patients : quelle que soit la pathologie, la santé des patients est au cœur des préoccupations de notre laboratoire et la même rigueur est apportée à l'élaboration de chaque médicament.

En laboratoire responsable, Biogaran agit pour la santé par le biais d'actions et de services destinés à améliorer le bon usage du médicament.

Nous recherchons un(e) alternant(e) pour notre département : **Grands-Comptes & Trade**

MISSIONS :

Au sein du département Trade marketing de la Direction Grands-Comptes & Trade, vous participez à la mise en œuvre et au déploiement des opérations marketing en partenariat avec nos clients groupements pharmaceutiques et grossistes répartiteurs :

- Echanges avec le client et l'équipe grands comptes pour identifier les besoins
- Création en collaboration avec le client des supports de l'opération
- Validation réglementaire
- Relais et communication en interne et auprès du client
- Suivi du déploiement et pilotage des indicateurs de performance

Ces actions marketing peuvent être à destination des professionnels de santé (pharmaciens, équipes officinales), ou à destination du grand public (patients, clients).

Vous êtes force de proposition pour créer des opérations différenciantes, avec pour objectif de fidéliser nos clients et de valoriser l'offre globale Biogaran (génériques, services, OTC, biosimilaires).

Votre poste est très transverse et vous permet d'être notamment en contact avec :

- Les équipes marketing et communication Biogaran, pour construire les opérations en adéquation avec la stratégie marketing de Biogaran
- Les grands comptes et les équipes terrain

Vous serez amené à rencontrer des clients groupements ou grossistes, ainsi qu'à accompagner sur le terrain les équipes commerciales.

PROFIL RECHERCHÉ :

Vous êtes étudiant(e) 6^e année de pharmacie, en master de marketing pharmaceutique ou en double cursus école de commerce, ou vous êtes étudiant(e) en master en école de commerce et souhaitez effectuer cette formation en alternance.

Suivez Biogaran

