



## OFFRE DE STAGE

### ***Business Developer - Secteur : Pharmacie -Biotechnologie – Dispositif Médicaux*** **Pôle Santé Business France Amérique du Nord**

#### **DESCRIPTION DU POSTE**

Business France est un opérateur public national au service de l'internationalisation de l'économie française, résultant de la fusion au 1er janvier 2015 d'UBIFRANCE et de l'AFII. Business France valorise et promeut l'attractivité de l'offre de la France, de ses entreprises et de ses territoires. (<http://www.businessfrance.fr/>).

Le poste à pourvoir concerne le secteur des **Sciences de la Vie**. Le/la candidat(e) recruté(e) a une double compétence scientifique (profil ingénieur biomédical, pharmacien(ne), ingénieur(e) biotechnologie, PhD) et commerciale. Le/la candidat(e) recruté(e) aura notamment pour principale mission de contribuer à l'accompagnement d'une société française dans son développement sur le marché des Etats-Unis. La prestation dédiée s'applique à une société spécialisée dans la fabrication par injection de pièces plastiques techniques à destination des entreprises de biotechnologie, de pharmacie et de dispositifs médicaux. **Ce stage s'inscrit dans une démarche d'implantation long-terme aux Etats-Unis de la société.** Il est attendu que le stagiaire encadré au sein des locaux de Business France, puisse éventuellement poursuivre l'activité pour le compte de l'entreprise au-delà de la période de stage de 6 mois.

#### **PRINCIPALES ACTIVITES**

- Analyser le marché de la santé ainsi que les acteurs locaux et les différents segments d'intérêt
- Prospecter de nouveaux clients ainsi que de nouveaux projets, gérer une clientèle diversifiée : industrie pharmaceutique – biotechnologie -Dispositifs médicaux (TPE/PME)
- Identifier et détecter des potentiels, développer des relais de décideurs et prescripteurs, comprendre les besoins et attentes des prospects.
- Assurer la promotion des solutions de l'entreprise.
- Initier des relations de business et privilégiant une relation de qualité, fondée sur le long terme.
- Participer activement à la stratégie commerciale et marketing de l'activité et assurer une veille environnementale du secteur.

#### **COMPETENCES REQUISES**

- Disponibilité pour une expérience long-terme aux Etats-Unis : durée de stage de 6 mois, qui pourrait se poursuivre selon les résultats de la prestation (emploi de 18 mois et plus possible)
- Formation supérieure en *Business Development* (Ecole supérieure de commerce)
- Titulaire d'un diplôme scientifique (profil ingénieur biomédical)
- Une première expérience dans le domaine de la santé est un plus
- Intérêt confirmé pour le marché de la santé (pharmacie et dispositif médical)
- Connaissance de l'organisation des entreprises de santé
- Tempérament commercial, sens aigu de la relation client et excellent relationnel ;
- Dynamisme, sens du business, excellentes capacités de négociation, forte ténacité et un grand sens du résultat ;
- Autonome et polyvalent, sens du travail en équipe
- Parfaitement bilingue anglais / français

**Localisation :** Boston

**Dates de début du stage :** Octobre / Novembre 2017

**Durée :** 6 mois

**L'obtention du stage est conditionnée par la signature d'une convention de stage.**

Merci de soumettre votre candidature à l'adresse suivante :  
Alexandre Blanchot : [alexandre.blanchot@businessfrance.fr](mailto:alexandre.blanchot@businessfrance.fr)