

ASSISTANT BUSINESS DEVELOPMENT H/F

Début souhaité : A partir de la rentrée 2017

Durée : Contrat d'apprentissage (uniquement) d'un an

Lieu : Montpellier (Siège France BeNeLux)

Service : Division Pharmaceutique

Réf : AP/BD

Le laboratoire Bausch + Lomb, division d'optique et d'ophtalmologie du Groupe Valeant, développe et commercialise des traitements médicaux innovants au travers de ses trois divisions : Pharmaceutique, Chirurgie et Contactologie.

Avec 160 ans d'expertise dans ce domaine et un portfolio de produits disponibles dans plus de 100 pays, nos 12000 salariés ont amené Bausch + Lomb (3b \$ de CA) à devenir un acteur incontournable de l'ophtalmologie.

Nous recherchons aujourd'hui un apprenti **Assistant Business Development H/F en contrat d'apprentissage d'un an.**

Au sein du service de la Direction Pharmaceutique France/Benelux, vous assisterez le Responsable Business Development dans la recherche et l'intégration de nouveaux produits pharmaceutiques.

Objectif :

- Faire partie intégrante de l'équipe Business Development France BeNeLux.
- Identifier les besoins des unités commerciales Pharma OTC et Pharma Rx pour développer le business
- Travailler en interface avec les services Affaires Règlementaires, Marketing, Qualité, Procurement et Logistique.

Missions :

- Recherche de nouvelles opportunités de lancement de produits et de fournisseurs dans le respect de la stratégie de chaque unité commerciale et réalisation d'études de marché
- Participation active dans la gestion de projet d'intégration de nouveaux produits dans le respect des process internes et des délais impartis (collecter l'ensemble des documents nécessaires à la création de nouveaux produits et nouveaux fournisseurs, coordonner les différents intervenants dans le processus d'approbation).
- Contacts réguliers avec les fournisseurs (animation de conférences téléphoniques, suivi des demandes ...) pour réaliser les projets d'intégration dans les temps.
- Aide à la rédaction en anglais de contrats de partenariat (acquisition, distribution ...) en étroite collaboration avec les services juridiques et achats/approvisionnement européens dans le respect des procédures de conformité internes de gestion des contrats.
- Elaboration de Business Cases et de prévisionnels de ventes

Profil recherché : Pharmacien (Pharmacie industrielle) ou Scientifique avec troisième cycle/Master 2 en Stratégie commerciale / Entrepreneuriat / Marketing stratégique (en cours).

- Maîtrise de l'anglais (écrit et oral).
- Maîtrise de l'outil informatique (Powerpoint, Excel, Word).
- Maîtrise de Business Case : calcul de Chiffre d'affaire, de Marge
- Curiosité, leadership, rigueur, organisation, autonomie, vision stratégique, esprit de synthèse.

- Expérience(s) professionnelle(s) acquise(s) au cours de stage(s) ou emploi(s) d'été (idéalement dans l'industrie pharmaceutique).
- Intérêt pour le domaine de la santé.

Pour postuler, merci d'envoyer votre CV et lettre de motivations sur <http://www.bausch.fr/rh/Offres/>